

Реальный сектор

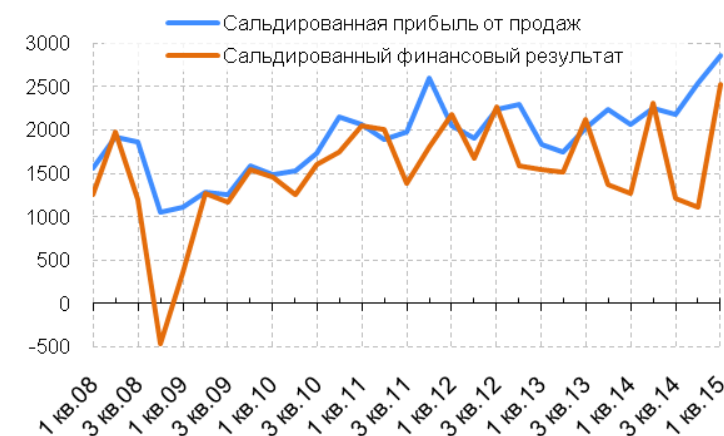
2. Прибыль экономики в... цене

В первом квартале текущего года Росстатом зафиксированы рекордные (за посткризисный период) показатели прибыли экономики от продажи продукции, прибыли до налогообложения, прибыли прибыльных организаций, поступлений налога на прибыль в региональные бюджеты. Как были получены столь выдающиеся результаты? И кто за это всё заплатил?

По данным Росстата, в первом квартале 2015 г. **сальдированный финансовый результат экономики превысил 2,5 трлн руб., увеличившись почти вдвое по сравнению с первым кварталом прошлого года.** Ничего подобного даже в «тучные» годы в российской экономике не наблюдалось. На динамике сказался эффект низкой базы, но **абсолютный результат достигнут благодаря рекордной прибыли от продаж в размере 2,9 трлн руб.** (рис. 2.1). И на формирующие прибыль от продаж выручку и затраты на производство и реализацию, а также их динамику следует посмотреть более внимательно.

Во-первых, за последние два года и выручка от продаж не была наибольшей, и издержки (себестоимость плюс коммерческие и управленческие расходы) не были минимальными, однако разрыв в динамике выручки и издержек в рассматриваемом периоде достиг максимума, обеспечив 38%-ный рост прибыли от продаж относительно первого квартала прошлого года. Во-вторых, и это самое главное, **рост выручки в первом квартале (+10,4% к тому же периоду 2014 г.) всецело объяснялся растущей динамикой цен производителей.** Так, индекс промышленного производства снизился на 0,04%, а индекс цен производителей увеличился на 9,8%; в том числе в обрабатывающем секторе снижение выпуска составило 1,6%, а рост цен – 14,2%; в сельском хозяйстве – +3,5% и +21,4; в строительстве – -4,7% и +9,3% соответственно. В-третьих, невысокая **динамика затрат на производство и реализацию объяснялась главным образом эффектом**

Рис. 2.1. Сальдированная прибыль от продажи продукции и сальдированный финансовый результат экономики, млрд руб.



Источник: Росстат, ЕМИСС, расчёты Института «Центр развития» НИУ ВШЭ.

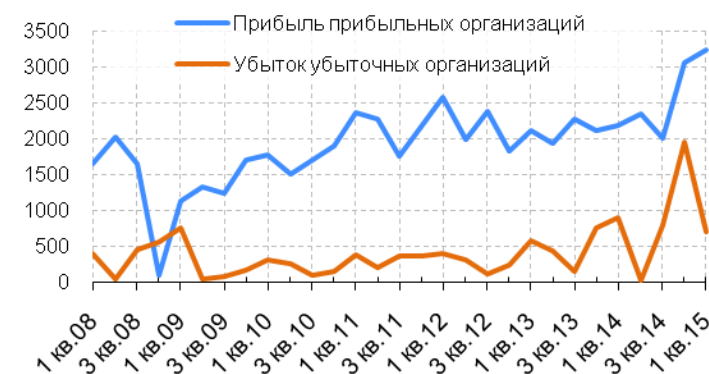
«ножниц цен» на сырьё, топливо и энергию, с одной стороны, и на готовую продукцию, – с другой. Так, цены производителей в добыче топливно-энергетических ресурсов в первом квартале снизились на 2,6%, на нефтепродукты выросли всего на 2%, на тепло- и электроэнергию – на 4% относительно первого квартала 2014 г. И затраты труда, судя по росту начисленной зарплаты (+6,5%), заметно отставали от динамики цен на готовую продукцию. Получается, что основным (а для ряда промышленных производств и единственным) фактором роста прибыли от продаж в первом квартале 2015 г. стали цены производителей.

Подоспевшее как нельзя кстати в феврале-марте укрепление рубля обеспечило в экономике в целом положительное сальдо по курсовым разницам⁴ в размере 370 млрд руб. и способствовало смягчению негативного эффекта внереализационной нагрузки на прибыль. При этом расходы по уплате процентов за кредит «съели» в первом квартале рекордные 705 млрд руб. заработанной от продаж прибыли, из которых 223 млрд руб. (почти треть) пришлось на обрабатывающие производства. В результате сальдо по внереализационным операциям в первом квартале текущего года сложилось всё же отрицательным, но его величина (335 млрд руб.) была в 3–4 раза меньше, чем в третьем-четвёртом кварталах 2014 г.

Прибыль прибыльных организаций, формирующая базу для налога на прибыль, в первом квартале выросла относительно уровня прошлого года на 48% и **составила опять-таки рекордные 3,2 трлн руб.** (рис. 2.2). Это обеспечило поступление налога на прибыль в консолидированный бюджет РФ в размере 633 млрд руб. (в том числе 541 млрд руб. получили региональные бюджеты). На столь благоприятном фоне закономерным выглядит и 22%-ное сокращение убытков убыточных организаций.

⁴ Росстат не приводит прямых данных о курсовых разницах, тем не менее разность между величиной внереализационных операций и процентами за кредит можно трактовать как курсовые разницы, поскольку другие статьи внереализационных доходов и расходов имеют, как правило, незначительный вес.

Рис. 2.2. Сальдированный финансовый результат прибыльных и убыточных организаций, млрд руб.



Источники: Росстат, расчёты Института «Центр развития» НИУ ВШЭ.

Таблица 2.1. Финансовые результаты экономики (без субъектов малого предпринимательства, банков, страховых компаний) в первом квартале

	I квартал 2013 г.	I квартал 2014 г.	I квартал 2015 г.
Выручка от продажи продукции, млрд руб.	23646,7	25878,9	28563,4
к соответствующему периоду предыдущего года, в %	11,2	9,4	10,4
Себестоимость проданной продукции, коммерческие и управленческие расходы, млрд руб.	21817,7	23810,5	25707,8
к соответствующему периоду предыдущего года, в %	13,6	9,1	8,0
Прибыль от продажи продукции, млрд руб.	1829,1	2068,3	2855,6
к соответствующему периоду предыдущего года, в %	-10,8	13,1	38,1
Сальдо внереализационных операций, млрд руб.	-283,0	-794,3	-335,3
Прибыль прибыльных организаций, млрд руб.	2116,6	2173,6	3225,9
к соответствующему периоду предыдущего года, в %	-18,0	2,7	48,4
Убыток убыточных организаций, млрд руб.	570,6	899,6	705,6
к соответствующему периоду предыдущего года, в %	43,9	57,7	-21,6
Сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток до налогообложения), млрд руб.	1546,0	1274,0	2520,3
к соответствующему периоду предыдущего года, в %	-29,2	-17,6	97,8
Налог на прибыль, млрд руб.	548,3	579,5	633,1
к соответствующему периоду предыдущего года, в %	-3,6	5,7	9,2
Удельный вес сальдированной прибыли до налогообложения в ВВП, в %	10,6	8,2	15,2

Источники: Росстат, ЕМИСС, расчеты Института «Центр развития» НИУ ВШЭ.

В том, что касается прибыли экономики и бюджетных поступлений в части налога на прибыль, то первый квартал 2015 г. сложился просто на загляденье. Возможно, это дало основание отдельным руководителям страны объявить о прохождении нижней точки кризиса. Но нет никакой заслуги товаропроизводителей в том, чтобы на фоне стагнации производства получать прибыль, просто увеличивая цены производителей и заставляя потребителей эти финансовые результаты оплачивать. Во втором квартале этого ожидать точно не стоит.

Елена Балашова