

Мы обобщили итоги развития укрупненных секторов российской экономики в целом за прошедшее десятилетие, и тоже увидели там явные признаки голландской болезни, которая с учетом российской специфики проявляется в явном (часто двукратном) отставании обработки от развития не только и не столько от непосредственно добычи полезных ископаемых, сколько от сектора услуг, где в значительной мере аккумулируется сырьевая рента – вспомним, что и сырьевые трубопроводы, и экспортная выручка торговых посреднических компаний экспортеров сырья учитывается в секторе услуг, а именно в транспортной отрасли и в торговле. Именно в сектор услуг перетекают трудовые ресурсы, увеличиваясь на 0.3% в год при снижении в обработке в среднем на 3.3% в год за последнее десятилетие. Именно в услугах наблюдается среднее ежегодное опережение ростом реальной рублевой зарплаты роста производительности труда на 4% при том же показателе в добыче в размере 3% и в обрабатывающем секторе в размере 1.4%.

Получается макро-голландская болезнь, которую власти не видят и не признают. Но разве экономике от этого легче?

*Валерий Миронов*

## Реальный сектор

### **5. Финансовый результат экономики в первом квартале: убытки растут, налогооблагаемая база сокращается рекордными темпами**

*Опережающий рост затрат на производство и реализацию продукции по сравнению с динамикой выручки от продаж, убытки по внереализационным операциям, приблизившиеся к 300 млрд. руб., убытки убыточных*

*предприятий, превысившие 570 млрд. руб. способствовали снижению сальдированного финансового результата экономики в первом квартале 2013 года почти на 30% к соответствующему периоду прошлого года. А сегодняшняя прибыль – это источник будущих инвестиций и почти 30% доходов региональных бюджетов.*

Но как говорится, лучше одни раз увидеть (см. табл. 5.1).

**Таблица 5.1. Финансовые результаты экономики (без субъектов малого предпринимательства, банков, страховых компаний) в первом квартале 2011–2013 гг.**

	1 квартал 2011	1 квартал 2012	1 квартал 2013
Выручка от продажи продукции, млрд. руб.	18479,5	21265,5	23646,7
к соответствующему периоду предыдущего года, в %	40,6	15,1	11,2
Себестоимость проданной продукции, коммерческие и управленческие расходы, млрд. руб.	16413,6	19213,9	21817,7
к соответствующему периоду предыдущего года, в %	40,7	17,1	13,7
Прибыль от продажи продукции, млрд. руб.	2065,9	2051,6	1829,1
к соответствующему периоду предыдущего года, в %	39,47	-0,7	-10,8
Сальдо внереализационных операций, млрд. руб.	-85,7	133,5	-283,0
Прибыль прибыльных организаций, млрд. руб.	2359,3	2581,5	2116,6
к соответствующему периоду предыдущего года, в %	33,72	9,4	-18,0
Убыток убыточных организаций, млрд. руб.	379,0	396,4	570,6
к соответствующему периоду предыдущего года, в %	25,18	4,6	43,9
<b>Сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток до налогообложения), млрд. руб.</b>	<b>1980,2</b>	<b>2185,0</b>	<b>1546,0</b>
к соответствующему периоду предыдущего года, в %	35,48	10,3	-29,2
Удельный вес сальдированной прибыли до налогообложения в ВВП, в %	16,6	15,8	10,3

Источник: Росстат, ЕМИСС, расчеты Института «Центр развития» НИУ ВШЭ.

На фоне стагнирующего выпуска базовых видов деятельности в первом квартале 2013 года (+0,6% к соответствующему периоду прошлого года) и опережающего роста затрат на производство и реализацию (+13,7%) сальдированная прибыль

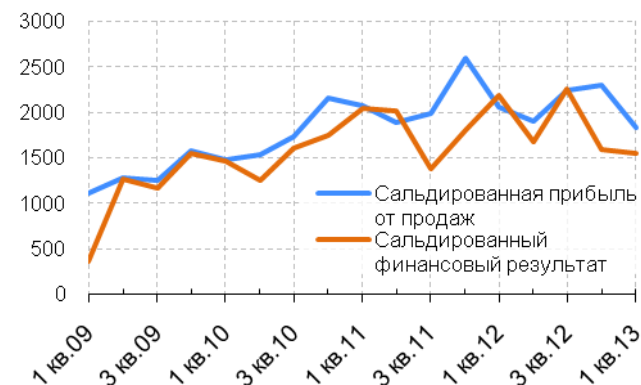
экономики от продаж снизилась на 10,8%. В промышленности прибыль от продаж упала на 13,4%, транспорте и связи – на 16,3%, а строительству выйти из убытков помогли, главным образом, «стройки века» (по сути, абсолютно бесполезные для экономики России).

Если прибыль от продаж формируют в основном производственные показатели, то сальдо по внереализационным операциям есть результат финансово-хозяйственной деятельности организаций. А здесь убытки в четвертом квартале 2012 года превысили 700 млрд. руб., а в первом квартале 2013 года достигли почти 300 млрд. руб. В рамках приводимых Росстатом финансовых показателей (без учёта деятельности банков, страховых компаний и бюджетных организаций) важнейшей статьёй внереализационных расходов являются уплаченные проценты за кредиты. Есть также штрафы, пени, курсовые разницы. Но в последнее время заметную роль стали играть внереализационные доходы от участия в других организациях, которые облагаются налогом по пониженной ставке.

На то он и сальдированный финансовый результат, что представляет собой разницу между прибылью до налогообложения прибыльных организаций и убытками убыточных, которые налог на прибыль не платят. А в первом квартале 2013 года убыток до налогообложения убыточных организаций превысил 570 млрд. руб. и вырос к тому же кварталу прошлого года на 44%, тогда как прибыль до налогообложения прибыльных организаций уменьшилась на 18%. Вот вам и практически 30%-ное снижение сальдированного финансового результата экономики.

В апреле сальдированная прибыль экономики превзошла мартовский показатель на 116,7 млрд. руб., что, впрочем, не добавило оптимизма в общую картину формирования итогового финансового результата и налогооблагаемой базы за январь-апрель 2013 года: снижение по сравнению с тем же периодом прошлого года составило 28,1%, прибыль прибыльных организаций оказалась ниже на 16,4%, а убыток убыточных вырос уже на 62,8%. Следствием уменьшения

**Рис. 5.1. Сальдированная прибыль от продаж продукции и сальдированный финансовый результат экономики, млрд. руб.**



Источник: Росстат, расчёты Института «Центр развития» НИУ ВШЭ.

налогооблагаемой базы<sup>4</sup> является замедление и даже сокращение поступлений налога на прибыль, что имеет огромное значение для формирования доходов региональных бюджетов (см. табл. 5.2).

**Таблица 5.2. Поступление налога на прибыль организаций в консолидированный бюджет России в 2013 г.\***

	Январь 2013	Январь-февраль 2013	Январь-март 2013	Январь-апрель 2013	Январь-май 2013
Поступило - всего, млрд. руб.	110,9	193,8	548,5	790,3	910,3
прирост (снижение) к соответствующему периоду 2012 года, в %	55	11	-4	12	-20

\* Статистика ФНС по налогам опережает данные о финансовых результатах Росстата и, тем более, доступные в ЕМИСС данные.

Источник: Федеральное казначейство и ФНС.

Почти 30%-ное сокращение сальдированного финансового результата экономики обусловило и заметное снижение удельного веса прибыли, остающейся в распоряжении организаций, в инвестициях в основной капитал – с 19,9% в первом квартале 2012 года до 17,1%<sup>5</sup> в первом квартале текущего года, а также критическое падение рентабельности продукции<sup>6</sup> в экономике в целом и ряде ведущих секторов (за исключением топливно-энергетического комплекса и обслуживающих его отраслей, см. табл. 5.3).

<sup>4</sup> Налогооблагаемую базу формирует прибыль прибыльных организаций до налогообложения.

<sup>5</sup> Оценка Института «Центр развития» НИУ ВШЭ; Росстат в последних публикациях перестал выделять в составе собственных средств (как источника финансирования инвестиций) прибыль и амортизацию.

<sup>6</sup> Рассчитана как отношение сальдированного финансового результата к выручке от продаж в %.

**Таблица 5.3. Рентабельность продукции в первом квартале 2011–2013 гг., в %**

	1 квартал 2011	1 квартал 2012	1 квартал 2013
<b>Всего</b>	10,7	10,3	6,5
в том числе:			
Промышленность (CDE)	14,1	12,0	8,5
из нее			
Добыча полезных ископаемых	26,2	22,4	19,3
Обрабатывающие производства	11,2	9,6	5,6
из них			
Производство пищевых продуктов	4,0	5,7	4,4
Производство кокса и нефтепродуктов	21,4	15,3	8,0
Химическое производство	17,4	17,6	13,1
Металлургическое производство	14,5	10,3	5,8
Машиностроительный комплекс (DK,DL,DM)	2,8	3,6	1,7
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	9,6	6,9	6,0
Строительство	0,3	-0,1	0,3
Торговля	10,7	10,3	7,3
в том числе: оптовая торговля топливом	22,2	20,6	13,5
Транспорт и связь	12,9	15,7	8,6
в том числе: транспортирование по трубопроводам	18,3	20,9	11,9

Источник: Росстат, ЕМИСС, расчеты Института «Центр развития» НИУ ВШЭ.

*Елена Балашова*

## Платежный баланс

### 6. Синхронное ухудшение

*Во втором квартале 2013 г. синхронное ухудшение счета текущих операций и финансового счета платежного баланса привело к ослаблению рубля.*