

Реальный сектор**Вступить нельзя откладывать, или Станет ли Россия членом ВТО в середине декабря 2011г.?**

Почти гарантировано, что на ежегодной министерской конференции ВТО 15–17 декабря будет объявлено о принятии нашей страны в эту организацию. Процесс принятия России в ВТО растянулся почти на 20 лет, и поэтому трудно до конца поверить в то, что он, наконец, завершится. Тем более что объективно мало кто в стране поддерживает это решение.

Действительно, от вступления в ВТО экспортерам сырья – самой могущественной группе влияния в нашей экономике – не станет ни холодно, ни жарко. В целом экспортеры ничего не выиграют от вступления в ВТО, т.к. торговля сырьем практически не ограничивается нормами этой организации. Небольшие выигрыши получают производители черных металлов и атомщики, которые сталкиваются с квотированием экспорта проката в ЕС и США и атомного топлива в ЕС, а также производители некоторых видов текстильных изделий, имеющих ограничения на ввоз в США, спортивного оружия (ограничения в США) и пушнины (ЕС). Судя по всему, потенциальный совокупный выигрыш от вступления России в ВТО для российских экспортеров невелик и составит не более 10 млрд. долл. в год (2% от общего объема экспорта).

Зато, несомненно, не очень рады вступлению в ВТО российские производители, ориентированные на внутренний рынок, для которых усиление конкуренции в связи со снижением импортных пошлин могут быть гораздо значительнее.

В самом деле, размер внутреннего рынка (объем продаж) отечественных производителей ориентировочно можно оценить как объем совокупного выпуска минус экспорт плюс импорт (все в одной валюте). При таком, пусть и весьма условном расчете, не принимающем во внимание, в частности, фактор запасов,

Динамика некоторых индикаторов российской экономики, характеризующих внешнеэкономическую деятельность

Примечание: 2011 г. – оценка.

Источник: Росстат, расчеты Центр развития.

продажи российских производителей на внутреннем рынке кратно превышают экспортные продажи. И можно сказать, что это превышение – при любой методике расчета - заметно выросло в последние годы. При этом после вступления в ВТО ввозные таможенные пошлины серьезно снизятся в относительном выражении к базовому 2010 году на 32 группы товаров: от 30% – для мукомолов и производителей изделий из никеля до 61–66% – для производителей цветов и фармацевтов (см. таблицу справа).

Кроме того, к числу возможных противников вступления в ВТО в еще большей степени, чем промышленников, конкурирующих с импортом на внутреннем рынке, можно отнести производителей услуг. Хотя нашим банкирам удалось защитить свой рынок в максимально возможной степени, однако защитники остальных сервисных отраслей были гораздо менее успешны в убеждении правительства. В наибольшей степени после вступления России в ВТО конкуренция усилится на рынке информационно-коммуникационных услуг и вспомогательных транспортных услуг (для всех его видов, включая аэропорты), рынок которых в конечном счете будет открыт. Что касается юридических (правовых), образовательных и прямых транспортных услуг (морского, воздушного и автодорожного транспорта), туризма (включая гостиницы и рестораны), то в их отношении также будут приняты обязательства, связанные со значительным усилением конкуренции на внутреннем рынке, хотя и с некоторыми ограничениями.

Таким образом, чисто арифметически перевес в сфере производства – на стороне возможных противников ВТО. Однако в числе тех, кто несомненно выиграет от вступления в ВТО, – российское население, которое в течение нескольких лет сможет увидеть постепенное снижение цен на ряд импортных товаров и их российских аналогов. Среди сторонников также немногочисленные производители оборудования, руд и продуктов неорганической химии, которые должны быть довольны планируемым после входа в ВТО повышением импортных пошлин на их продукцию, абсолютный уровень которых сейчас, впрочем, очень невелик – от 2 до 4%.

Таможенный тариф на импорт в России до и после вступления в ВТО (группы товаров с максимальным относительным снижением ставок), в %

Наименование позиции	Действующий тариф	По окончании переходного периода	Итоговое снижение, %
Фармацевтическая продукция	9,4	3,2	66
Живые деревья и другие растения; срезанные цветы	13,1	5	61,8
Рыба и ракообразные, моллюски	10	4,2	58
Белковые вещества; модифицированные крахмалы; клеи; ферменты	10,2	4,5	55,9
Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные, косметические или туалетные средства	13,4	6,3	53
Печатные книги, газеты, репродукции и другие изделия полиграфической промышленности	1,2	0,6	50
Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них	12,5	6,3	49,6
Специальные ткани; кружева; гобелены; отделочные материалы; вышивки	20	10,1	49,5
Хлебные злаки	13,8	7,1	48,6
Мыло, поверхностно-активные органические вещества, моющие средства, смазочные материалы	11,4	5,9	48,2
Мебель; постельные принадлежности	20,3	10,9	46,3
Древесина и изделия из нее	16,9	9,5	43,8
Изделия из черных металлов	14,7	8,4	42,9
Каучук, резина и изделия из них	14,1	8,1	42,6
Натуральный и искусственный мех; изделия из него	12,8	7,6	40,6
Часы всех видов и их части	20	12	40

Источник: РСПП (по состоянию на весну 2011 г.).

Мы убеждены, вступать в ВТО надо. Конечно, влияние этого шага на ситуацию в российской экономике не будет мгновенным (как при принятии новой налоговой шкалы в первой половине 2000-х годов). Усиление конкуренции и снижение цен на фоне переходного периода для снижения пошлин (3–7 лет) будет происходить поэтапно, однако при этом Россия получит членский билет на участие в, пожалуй, самой влиятельной сейчас международной организации. На фоне продолжающейся глобализации мировой экономики роль международных регуляторов разного рода будет усиливаться. И Россия, чтобы не оказаться в числе проигравших, должна участвовать в разработке новых правил игры.

Российские производители несырьевых экспортных товаров после вступления получают возможность использовать квазисудебные органы ВТО для защиты своих интересов на внешних рынках. А развитие несырьевого экспорта – это основной путь диверсификации российской экономики, в которой доля даже сырьевого экспорта в последние годы падает (см. рисунок выше). При этом дефицитные для России трудовые и прочие ресурсы под влиянием усилившейся конкуренции и закрытии неконкурентоспособных предприятий, ориентированных на внутренний рынок, смогут переместиться в новые сектора, ориентированные на экспорт. Для этого правительство обязано создать условия для мобильности капитала на основе развития рынка съемного жилья, ипотеки, устранения коррупционного налога и ограничений конкуренции в ряде регионов.

Наконец, вступление в ВТО даст российской экономике своего рода «внешний якорь», который может в той или иной степени уверить иностранных инвесторов в том, что улучшение инвестиционного климата и развитие честного конкурентного бизнеса станет основой деятельности российского правительства, которое уже не сможет в неограниченном объеме использовать протекционистские меры, чтобы получать сиюминутный выигрыш и откладывать необходимые реформы.

Валерий Миронов